

Unser Kunde ist im Anlagenbau tätig. Am Standort im Fürstentum Liechtenstein werden innovative, komplexe und technisch hochwertige Anlagen entwickelt.

Wir stehen mit dem gut etablierten Unternehmen in engem Austausch, verfügen über gute Kontakte und sind als Personaldienstleister geschätzt.

Wir suchen für unseren Kunden eine/einen:

## **Area Sales Manager m/w**

### **Ihre Aufgaben**

- Verkaufsbesuche bei potenziellen und bestehenden Kunden in den zugewiesenen Gebieten
- Sicherung von Verkäufen und Durchführung von Vertragsverhandlungen
- Aufbau Kundenbeziehungsnetz und Etablierung der Produktwahrnehmung
- Initiierung und Kommerzialisierung von technischen Verkaufsprojekten
- Unterstützung bei der Erstellung von Dokumentationen und produktspezifischen Präsentationen

### **Ihr Profil**

- Technische oder betriebswirtschaftliche Aus- und Weiterbildung
- Natürliches Verhandlungsgeschick
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb (Industrie von Vorteil)
- Objektivität und Problemlösung-Skills
- Optimiert orientiertes Denken
- Fähigkeit wichtige Fakten aus Informationen auszufiltern
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

### **Die Firma bietet**

- Multikulturelles Umfeld
- Zeitgemässe Anstellungsbedingungen und Sozialleistungen
- Möglichkeit im Prototypenbau mit zu wirken
- Chance Verantwortung zu übernehmen

**Arbeitsort** Fürstentum Liechtenstein

### **PCCP bietet**

- Ausführliches Beratungsgespräch bei uns im Hause
- Umfassende Zusatzinformationen über den Kunden
- Einschätzung, ob Sie auf persönlicher Ebene ins Unternehmen passen

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen, elektronischen Bewerbungsunterlagen

Patrick Piske, Telefon: +41 81 740 19 53

[patrick.piske@pccp.ch](mailto:patrick.piske@pccp.ch)

PCCP steht für Offenheit, Ehrlichkeit und Transparenz sowie 100% Diskretion.