

## Technischer Vertriebsmanager (w/m)

### Ihre Aufgaben

- Sicherstellung der umfassenden technischen Betreuung französischer Kunden
- Proaktiver Auf- und Ausbau eines Kundennetzwerks
- Wettbewerbs- und Marktbeobachtung
- Ausarbeitung von Produktlösungen für technische Problemstellungen der Kunden
- Vorbereitung von Angeboten sowie eigenständige Kalkulation von Akquisitionsprojekten
- Abstimmung mit dem Produktmanagement sowie dem kaufmännischen Vertrieb
- Leitung von Änderungs- und Kundenprojekten

### Ihr Profil

- Technisches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Projektmanagement oder im Vertrieb
- Industrie-Erfahrung
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Französischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kommunikationsgeschick

Arbeitsort: FL

Referenz T-05